

WALPOL

Innovative Lüftungs- & Filtertechnik – Willkommen bei der **Walpol GmbH**! Seit mehr als 50 Jahren sind wir Partner vieler Industrie- und Lüftungsbetriebe sowie der Gastronomie in Deutschland und Europa. Wir überzeugen mit Erfahrung und Innovationsgeist. Einfach, zuverlässig und hochwertig: Mit diesen Grundwerten planen, produzieren und vertreiben wir unsere Qualitätsprodukte. Wir bieten flexibel Arbeitsmodelle, Leasing Fahrräder und weitere Vorteile. Sind Sie bereit, unsere Erfolgsgeschichte mitzuschreiben? Dann verstärken Sie unser sympathisches und motiviertes Team in einer flachen Organisation mit ca. 60 Mitarbeitern/innen als:

Vertriebsaußendienst – Rhein-Main, Rheinland-Pfalz, Saarland und NRW (m/w/d)

Standort: Hybrid, Home-Office, Gelsenkirchen (PLZ-Gebiet 45)
In Vollzeit

Hier kommen Ihre Stärken zur Geltung

- Unser Vertrieb ist auf dem Vormarsch – bald auch durch Ihre Aktivitäten!
- Sie verantworten ein eigenes Vertriebsgebiet mit den jeweiligen Kunden im Bereich Rhein-Main, Rheinland-Pfalz, Saarland und NRW.
- Sie entwickeln eigenständig unsere Geschäfte bei Bestands- und Neu-Kunden.
- Sie bereiten gemeinsam mit unserem Vertriebsinnendienst Angebote vor, generieren Umsätze und helfen bei der Abwicklung von Aufträgen.
- Sie bringen Reisebereitschaft und Freude am Umgang mit Menschen aus anderen Kulturen und Regionen mit!
- Sie besuchen regelmäßig Kunden, Messen und mögliche Partner in ihrem Vertriebsgebiet.
- Sie haben andere Stärken? – dann bewerben Sie sich und wir sprechen gemeinsam darüber!

Das haben Sie bereits bewegt

- Sie verfügen über eine kaufmännische Ausbildung oder kaufmännischen Abschluss, mit fünf Jahren Berufserfahrung im Vertriebsbereich, idealerweise in der Filter-, Klima- oder Lüftungstechnik.
- Sie haben Deutsch- und idealerweise Englischkenntnisse.
- Sie bringen Professionalität und Durchsetzungskraft mit Entscheidern mit sowie Verlässlichkeit, Eigeninitiative und kommunikatives Talent mit.

Das klingt nach Ihrer Zukunft?

Wir bieten Ihnen ein spannendes Arbeitsumfeld mit hoher Eigenverantwortung an. Fixgehalt und variable Vergütung für das von Ihnen generierte Geschäfte. Interessiert? Dann sind Sie jetzt am Zug: Bitte bewerben Sie sich mit einem Anschreiben, Ihrem Lebenslauf, Ihren Zeugnissen und Gehaltsvorstellungen. Wir sind gespannt, von Ihnen zu hören!